

Phase 3



Après la formation	Objectifs	Quand
8-QCM d'évaluation	Evaluer la totalité des acquis théoriques des stagiaires	Fin de forma.
9-Bilan stagiaire à chaud	Faire évaluer la formation et les conditions de réalisation par les stagiaires	Fin de forma.
10-Hot Line de 1 an	Communiquer sur l'organisation de la Hot Line	Fin de forma.
11-Bilan commanditaire	Evaluer votre satisfaction en tant que client-commanditaire	8 jours AP
12-Bilan stagiaire à froid	Evaluer la totalité des acquis des stagiaires en pratique dans l'entreprise	8 jours AP
13-Bilan formateur	Définir des points d'amélioration	8 jours AP



Phase 2



Pendant la formation	Objectifs	Quand
5-Fiche de présence	Certifier la présence des stagiaires et du formateur	Pendant
6-Mini Quizz	Evaluer les compétences intermédiaires acquises et revenir sur des points particuliers	Pendant
7-Points intermédiaires	Lister les points forts retenus	Pendant



Phase 1

Avant la formation	Objectifs	Quand
1-Votre besoin	Recueillir vos besoins en tant que client-commanditaire	1 à 3 mois AV
2-Parcours pédagogique	Vous proposer un parcours de formation adapté à vos besoins	1 à 3 mois AV
3-Questionnaire de préparation	Evaluer les compétences déjà acquises des stagiaires et leurs besoins spécifiques	15 jours AV
4-Guide du participant	Informar les stagiaires de l'organisation de la formation	8 jours AV

